



営業未経験の方・異業種からの転職大歓迎！
充実の研修制度で安心です
土日祝休み！年間休日122日

電気工事などに使用される資材
(照明・電線・ケーブルなど)
の注文を受け、お客様へ直接納品するお仕事です。
既存のお客様への訪問や連絡がメインの
ルート営業となります。
(お仕事のポイント)
・基本的に飛び込み営業、新規開拓営業などはありません。
・目標はありますがノルマなどは設定していません。
・1人当たり約10社程度を受け持ちます。
・最初は先輩社員と一緒に同行しながら仕事を覚えて頂きます。
・むずかしい作業や交渉などはございません。
・お客様からの注文を間違いなく納品する事が大切な仕事です。

■ 企業情報

代表者: 代表取締役社長 三浦 健
本社所在地: 愛知県安城市小堤町9番6号
本社以外の事業所: 愛知県下20拠点/浜松市
TEL: 0566-74-4186

HP: <https://www.miuraeit.com>

平均年齢: 37歳

従業員数: 427名

年間休日: 122日

月平均残業時間: 25時間

年平均有休取得日数: 8日



企業HP

■ ここがPOINT！

創業70年を超える

土日祝休み

充実の研修制度

正社員

経験不問

ノルマなし

■ こんな方にオススメ！

- ✓ チャレンジ精神がある
- ✓ 向上心を持っている
- ✓ 責任感がある
- ✓ 人望がある
- ✓ 情報収集ができる

■ 採用情報

職種 ①ルート営業
②営業事務
③施工管理

就業場所 愛知県下20拠点 浜松市

給与 ①221,880円～
②173,000円～
③221,880円～

企業からのメッセージ

- ・当社は愛知県安城市に本社を構える電設資材を中心に扱う会社です。創業は1948年。70年以上の歴史を持つ老舗企業です。業績は愛知県下では上位。全国でも20位以内に入る業界トップクラス。ここ10年以上黒字経営を続けている安定企業です。営業拠点は27ヶ所。社員は427名在籍しています。
- ・当社のここがポイント
 - 豊富な手当・福利厚生サービス
 - 明確なキャリアパス
 - 社長をはじめ穏やかで優しい社員が多いです。
 - 新卒～定年後再雇用の方まで
 - 採用した社員はゆっくり時間をかけて育てていく風潮です。